



Αγαπητοί συνεργάτες,

Στο πλαίσιο της καινοτομίας και κόντρα στους δύσκολους καιρούς που διανύουμε, η Oxette παίρνει δυναμικά την απόφαση να αναγεννηθεί από τις δικές της δυνάμεις, τους ίδιους τους ανθρώπους της.

Σκεφτείτε πόσοι άνθρωποι έχουν δουλέψει για την Oxette : σχεδιαστές σχεδίασαν την συλλογή, οι άνθρωποι του τμήματος αγορών παρήγγειλαν τα σχέδια και φρόντισαν όλες τις λεπτομέρειες της παραγωγής, οι άνθρωποι του τμήματος Marketing έκαναν τις απαιτούμενες έρευνες, σχεδίασαν και υλοποίησαν τις προωθητικές ενέργειες ώστε να φέρουν τον πελάτη στα καταστήματα, οι άνθρωποι του τμήματος οικονομικών φρόντισαν να υπάρχουν οι πόροι ώστε να υποστηρίξουν όλες τις ενέργειες και τέλος οι άνθρωποι της διοίκησης συντόνισαν όλες αυτές τις ενέργειες ώστε να είναι αποτελεσματικές και εμπρόθεσμες.

Όλα αυτά έγιναν με έναν στόχο : να έρθει ο πελάτης και να μείνει !

Η ενέργεια και ο κόπος όλων αυτών των ανθρώπων καταλήγει στην ικανοποίηση του πελάτη και επιβραβεύεται από την πίστη του στην Oxette.

Μετά από όλη αυτή την προσπάθεια τόσων ανθρώπων, αυτός που τελικά βρίσκεται απέναντι στον πελάτη και παίζει τον καθοριστικότερο ρόλο, τα σημαντικά τελευταία λεπτά που ο πελάτης παίρνει την απόφαση να κάνει την αγορά, είναι ο Σύμβουλος Πώλησης !

Η Oxette πιστεύοντας στην σημασία της δουλειάς του Συμβούλου Πώλησης και στην προσπάθεια της να σας εφοδιάσει με τα καταλληλότερα μέσα για να βοηθήσει την αποτελεσματικότητα των ενεργειών σας, δημιούργησε αυτό το εργαλείο E-Learning (Τηλε-Εκπαίδευσης).

Ο στόχος είναι η Ποιοτική Εξυπηρέτηση Πελατών, να προσδιοριστεί με ακρίβεια, ώστε όλοι οι άνθρωποι στην επιχείρηση να έχουν την ίδια αντίληψη.

Όλη η εταιρεία με απόλυτη εμπιστοσύνη, σας παραδίδει την σκυτάλη για να ολοκληρώσετε την συλλογική προσπάθεια !

Με εκτίμηση  
Ευγενία Καρβουνίδου  
Διευθύντρια Marketing Oxette